



بحران ترخیص خودروهای وارداتی در بنادر هرمزگان؛

ثبت سفارش و تخصیص ارز، دو متهم اصلی رسوب خودروها

مفحه ۲ را بخوانید



عکس: علی زاری

از مزرعه پدری تا قله جهانی؛

داستان صادرات کشاورز هرمزگانی به ۳۱ کشور

خوشبختانه با بهره گیری از بازاریابی داخلی و بین المللی، توانسته ام محصولات کشاورزی خودم و کشاورزان

هفت استان خرماکار کشورمان را به ۳۱ کشور جهان صادر کنم و در حال حاضر سالانه

بیش از ۲۶ هزار تن صادرات دارم

مفحه ۱ را بخوانید

تیتراهای امروز



رهبر انقلاب در دیدار جمعی از مسئولان نظام و سفرای کشورهای اسلامی:

پشت لبخندهای دیپلماسی آمریکا
باطن خبیث پنهان است، حواسمان باشد

۳

مافیای مسکن و خودرو

تحدیدکنندگان نسل و فرزندآوری

۳

استاندار هرمزگان:

خدمت رسانی به جامعه ایثارگران

نیازمند تجدیدنظر است

۳

نماینده ولی فقیه در هرمزگان:

حوزه‌های علمیه و مدارس دینی

متناسب با نیاز جامعه گام بردارند

۳

آباتن ساحل
تولید و عرضه بتن آماده
دفتر مرکزی: ۳۲۲۱۲۸۲۸-۳۲۲۱۲۹۲۹
کارخانه: ۳۲۵۶۱۰۳۰-۳۲۵۶۱۰۳۰
آدرس: بندرعباس- بلوار امام خمینی نرسیده
به میدان شهدا نیش خیابان دانش ساختمان
بنی هاشمی واحد ۲



از مزرعه پدری تا قله جهانی؛

داستان صادرات کشاورز هرمزگانی به ۳۱ کشور



وارد بازاریابی شدم و رفته به استان‌های هم‌جوار سردخانه خرما را دیدم؛ عشق و علاقه ویژه‌ای پیدا کردم به سردخانه‌داری خرما و نگهداری بیشتر.

- موفقیت در توسعه کشاورزی و صادرات

مدیرعامل شرکت بسته‌بندی خرما و مرکبات نگین هرمزگان رودخانه ادامه داد: رفته سراغ بخشدار را آنجا معرفی به جهاد کشاورزی شدم و همکاری خیلی خوبی باهم داشتیم و بنده را مورد تشویق قرار دادند، معرفی شدم به بانک کشاورزی جهت دریافت تسهیلات. حالا دیگر دهه هشتاد بود. با ۱۰۰ میلیون تومان تسهیلاتی که به من دادند توانستم یک سردخانه ۲۰۰ تنی راه‌اندازی کنم.

انبار ابراز کرد: توانستم در کنار سردخانه ۱۵۰ هکتار زمین خریداری کنم و در آن انواع نخیلات را بکارم. در جهان ۴۴۰ رقم خرما داریم، بنده توانستم ۴۶ نوع از ارقام خرمای جهان را در مزرعه خودم کشت کنم و تولید داشته باشم. وی بیان داشت: و بعد از آن سردخانه ۲۰۰ تنی را تبدیل کردم به یک سردخانه بیست هزار تنی و اشتغال ۲۰۰ نفر بصورت مستقیم و هزاران نفر کشاورز بصورت غیرمستقیم را فراهم کردم. خوشبختانه با بهره گیری از بازاریابی داخلی و بین المللی، توانسته ام محصولات کشاورزی خودم و کشاورزان هفت استان خرماکار کشورمان را به ۳۱ کشور جهان صادر کنم و در حال حاضر سالانه بیش از ۲۶ هزار تن صادرات دارم. مدیرعامل شرکت بسته‌بندی خرما و مرکبات نگین هرمزگان رودخانه یکی از مشکلات حوزه کاری خود را برگشت ارز حاصل از صادرات محصولات دانست و گفت: امیدوارم دولت در این باره چاره‌ای بیندیشد.

البته این مورد هم به دست خردمان حل می‌شود، به شرطی که مجوزهای لازم به تولیدکنندگان و صادرکنندگان بدهند، مبادله کالا‌های اساسی برای واردات به کشور، تا بتوانیم ارز وارد کشور کنیم.

انبار گفت: تا الان بیش از ۳۱ نفر در مجموعه بنده بازتست شده‌اند و خداوند را شکر می‌کنم که توانستم خدمتی به هم‌نوعان خودم کنم. وی افزود: در کنار همین مجموعه توانستم به اندازه توانم در استانم خدمات شایانی هم داشته باشم. مانند ساخت درمانگاه، آزمایشگاه، خانه ماما، خانه پزشک، یک کیلومتر جاده روستایی زیرسازی تا آسفالت، ساخت پاسگاه انتظامی، یک باب مدرسه و چندین کلاس درس، ساخت سالن ورزشی، کمک هزینه عروس و دامادها، کمک به دانش‌آموزان کم‌هضات، ساخت مسجد. این‌ها کارهای خیری بود که انجام شده است، ان‌شاءالله همیشه جاری باشند.



وی ابراز داشت: خیلی از کارهای عمرانی و آبادی را خودم در روستاها برای کمک به کشاورزان انجام می‌دم. شبانه با تراکتور کار می‌کردم و دیگر روزها هم یک راننده گرفتم برای کار کردن با تراکتور، تا اینکه توانستم یک سال بعد یک وانت سایپا صفر کیلومتری به مبلغ ۹۰۰ هزار تومان خریداری کنم.

مدیرعامل شرکت بسته‌بندی خرما و مرکبات نگین هرمزگان رودخانه ادامه داد: در کنار تحصیل برای گرفتن گواهینامه ثبت‌نام کردم با معرفی از دبیرستان به راهنمایی و رانندگی هرمزگان توانستم گواهینامه خودم را اخذ کنم. شروع کارم از اینجا دیگر سخت‌تر شده بود. از آن موقع شروع به خرید میوه پرتقال کردم و شب‌ها یک سرویس برای میوه‌فروشی‌های بازار روز بندرعباس می‌آوردم.

انبار گفت: شبانه بارم را خالی می‌کردم و برمی‌گشتم تا فردا صبح از مدرسه و درس عقب نمانم. بازم خدا را شاکرم تا اینکه دوران دبیرستان هم به هر سختی که بود، پشت سر گذاشتم. وی خاطر نشان کرد: با ورود به دانشگاه برای ادامه تحصیل هم‌زمان با آن وارد بازار خرید و فروش خرما بصورت صنعتی شدم و بعد از آن

خود می‌رفتم تا اینکه توانستم به تحصیل در مدرسه راهنمایی برسم.

- تلاش برای توسعه کشاورزی و تولید

انبار ادامه داد: وقتی که در دوران راهنمایی شروع به تحصیل کردم، با عشق و علاقه بیشتری درس می‌خواندم و همیشه هم مورد تشویق معلمان عزیزم بودم که از همین‌جا دست همه آن‌ها را می‌بوسم. وی تصریح کرد: در آن موقع کشور عزیزمان درگیر جنگ با رژیم بعثی عراق بود. آن زمان برای کمک به جبهه حق علیه باطل کمک جمع‌آوری می‌کردند و فلک به دانش‌آموزان می‌دادند و بنده از مدیر مدرسه دوتا می‌گرفتم، یکی برای کمک به جبهه‌ها و دیگری برای عزاداری ایام ماه محرم. مدیرعامل شرکت بسته‌بندی خرما و مرکبات نگین هرمزگان رودخانه اضافه کرد: بعد از دوران راهنمایی، به مقطع دبیرستان رفته و توانستم با اندک پولی که کاسبی کرده بودم، یک تراکتور رومانی خریداری کنم و بازم ادامه به کار و تحصیل بدهم. انباز افزود: از آن موقع در زمین‌های پدرم و کنار او با عشق و علاقه بیشتری کشاورزی می‌کردم.



یاقوب رستمی/دریا
yaghoob.rostami22@gmail.com

مصاحبه اختصاصی // غلامرضا انباز، کشاورز و کارآفرین هرمزگانی، داستانی الهام‌بخش از تلاش، پشتکار و عشق به کشاورزی دارد. او که از کودکی همراه با پدرش در باغ و زمین‌های کشاورزی فعالیت می‌کرد، از همان دوران کودکی عشق و علاقه ویژه‌ای به کشاورزی پیدا کرد. این علاقه و تلاش بی‌وقفه باعث شد تا امروز نامش به عنوان یکی از موفق‌ترین کشاورزان و کارآفرینان هرمزگان و ایران بر سر زبان‌ها باشد. در ادامه، گفت‌وگویی با این کارآفرین موفق انجام شده که تجربیات و دستاوردهای او را به نمایش می‌گذارد.

غلامرضا انباز در گفت‌وگو با خبرنگار روزنامه دریا با بیان اینکه بنده کشاورز و کشاورز زاده هستم، اظهار کرد: از زمانی که بچه بودم به همراه مرحوم پدرم به باغ و زمین کشاورزی می‌رفتم و به اندازه توانم در مزرعه به پدرم کمک می‌کردم.

- شروع عشق به کشاورزی از دوران کودکی

وی در ادامه افزود: از همان زمان بیجگی عشق و علاقه ویژه‌ای به کشاورزی پیدا کردم. تا زمانی که دیگر راهی مدرسه جهت تحصیل شدم. مدیرعامل شرکت بسته‌بندی خرما و مرکبات نگین هرمزگان رودخانه خاطر نشان کرد: در مدرسه که برمی‌گشتم منزل، استراحت‌اندکی می‌کردم و دوباره در مزرعه مشغول به کار می‌شدم. تا اینکه توانستم در کشاورزی مهارت کسب کنم.

انباز، بیان داشت: به کمک مادرم که زری‌بافی می‌کرد، یک دوچرخه شماره بیست را از تعاونی ۱۵ خرداد خریداری کردم و از آن موقع کار در کنار تحصیل را آغاز کردم. وی عنوان کرد: در دوران ابتدایی، وقتی به مدرسه می‌رفتم، مقداری تخمه آفتابگردان را در کاغذهای دقترم که در آن‌ها مشق و املا نوشته بودم می‌ریختم و می‌فروختم تا اینکه توانستم مقداری پول آن زمان (سکه هم بود) به دست بیاورم و بدهی خودم بابت خرید دوچرخه به مادرم (که دهه شصت بیست تومان یعنی دویست ریال خریده بودم) پرداخت کنم.

مدیرعامل شرکت بسته‌بندی خرما و مرکبات نگین هرمزگان رودخانه، گفت: با کار و کاسبی با دوچرخه توانستم یک موتور یاماها صد را خریداری و ادامه تحصیل دهم. بازم کار و کاسبی و دوره‌گردی؛ مرغ زنده را از شهرستان رودان خریداری می‌کردم و با قفسی پشت ترک موتور درب تمام خانه‌ها، روستا به روستا برای فروش محصول

تفاهم نامه استاندارد سازی غذاهای محلی در هرمزگان منعقد شد

شده. یکی از بخش‌های مهم این اختتامیه، امضای تفاهم‌نامه‌ای میان اداره کل استاندارد، دانشگاه علوم پزشکی هرمزگان و سازمان صمت استان بود.

مجید زارع‌زاده، سرپرست استاندارد هرمزگان، نیز با تأکید بر اهمیت نظارت و استانداردسازی در حوزه غذا و محصولات محلی، گفت: «یکی از اهداف اصلی این تفاهم‌نامه، حفظ اصالت و کیفیت غذاهای محلی استان است و این اقدام می‌تواند به افزایش اعتماد مصرف‌کنندگان و بهبود صادرات این محصولات

گروه خبر // با حضور مجید زارع زاده سرپرست استاندارد هرمزگان در اختتامیه اولین نمایشگاه محصولات غذایی، ماشینی آلات و صنایع وابسته در هرمزگان؛ تفاهم نامه استانداردسازی غذاهای محلی چون مهبیاه، منعقد شد.

به گزارش خبرنگار دریا؛ این نمایشگاه که فرصتی بی‌نظیر برای معرفی توانمندی‌های استان در حوزه صنایع غذایی و ماشینی آلات مرتبط بود، با استقبال گسترده فعالان اقتصادی و تولیدکنندگان همراه

کمک کند.»

بر پایه این گزارش آمده است: «این تفاهم‌نامه با هدف استانداردسازی و بهبود کیفیت غذاهای محلی مانند مهبیاه تدوین شده است. مهبیاه که یکی از غذاهای محلی هرمزگان به شمار می‌رود، از اهمیت بالایی در سبب غذایی مردم استان برخوردار است و استانداردسازی آن می‌تواند نقش بسزایی در افزایش سلامت مصرف‌کنندگان داشته باشد.»

